



ЭКСПАР
ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО РОССИИ



СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

**Член Правления
Управляющий директор по андеррайтингу
Азарченков А.Б.**

Основная цель деятельности ЭКСАР: предоставление всесторонней поддержки российским экспортерам и инвесторам с целью создания для них максимально комфортных условий для развития их экспортной деятельности и осуществления инвестиций за рубежом, а также содействие в организации финансирования экспортных проектов

- ОАО «ЭКСАР» создано в конце 2011 г. и является первым экспортным кредитным агентством в истории России
- Единственный акционер Агентства – Внешэкономбанк
- Уставный капитал ЭКСАР - 30 млрд. рублей
- Страховые обязательства Агентства обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 10 млрд. долл. США на срок до 31 декабря 2032 г.
- С мая 2012 г. ЭКСАР является членом Пражского клуба (международное профессиональное объединение недавно созданных организаций по страхованию экспортных кредитов и внешних инвестиций, включает 36 экспортных кредитных агентств)

Стратегические направления деятельности ЭКСАР:

- Страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского производства, содействие выходу на новые рынки и привлечению новых клиентов
- Развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченного страховым покрытием Агентства (совместно с российскими и иностранными банками, факторинговыми компаниями)
- Страховая поддержка российских инвестиций за рубежом
- Поддержка экспортно ориентированных субъектов МСП

СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА

Принятые нормативные документы:

- Изменения в КоАП и законодательство о валютном контроле, снимающие административную ответственность и санкции за непоступление валютной выручки в РФ при наличии договора страхования ЭКСАР (Федеральный закон от 18.07.2011 № 236-ФЗ)
- Изменения в Налоговый Кодекс, в соответствии с которыми страховая премия относится на расходы страхователя ЭКСАР и не облагается НДС (Федеральный закон от 19.07.2011 № 245-ФЗ)
- Изменения в нормативные документы Банка России, касающиеся резервирования и нормативов банков:
 - договоры страхования ЭКСАР могут быть отнесены к обеспечению I категории качества с нулевым резервированием (Положение Банка России № 254-П)
 - кредитные требования и требования по получению начисленных (накопленных) процентов, номинированные и (или) фондрованные в рублях и иностранной валюте, при наличии договора страхования ЭКСАР, отнесены ко II (коэф. 0,2) и III (коэф. 0,5) группе активов соответственно, что дает существенное снижение нагрузки на капитал российских банков (Инструкция Банка России № 139-И)
- Изменения в Налоговый Кодекс, в соответствии с которыми страховое возмещение ЭКСАР не облагается НДС (Федеральный закон от 07.06.2013 № 131-ФЗ)

СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА АГЕНТСТВА

Страховое покрытие ЭКСАР применяется для защиты:

экспортных кредитов

от предпринимательских и политических рисков

российских инвестиций за рубежом

от политических рисков

ЭКСАР может обеспечивать возмещение до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% - предпринимательского риска

Предпринимательские риски

до **90%**

- неплатежеспособность должника или гаранта (банкротство, длительная просрочка платежа)
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной сделке

Политические риски

до **95%**

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению экспортного контракта
- неисполнение обязательств суверенным должником
- неконвертация или запрет на денежные переводы
- форс-мажорные обстоятельства (война, социальные волнения, стихийные бедствия и т.д.)

СТРАХОВЫЕ ПРОДУКТЫ АГЕНТСТВА

Продукты для банков:

- Страхование кредита покупателю
- Страхование подтвержденного аккредитива

Продукты для экспортеров и финансирующих их банков:

- Страхование кредита поставщика
- Комплексное страхование экспортных кредитов
- Страхование гарантий
- Страхование российских инвестиций за рубежом от политических рисков

Специализированные продукты (программы) для МСП:

- Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера
- Страхование экспортного факторинга для МСП

Продукты для специализированных организаций, осуществляющих финансирование экспорта в форме, отличной от кредитования:

- Страхование экспортного факторинга
- Страхование трансграничного лизинга (в разработке)

Страхование экспортного факторинга в большинстве случаев основано на принципах комплексного страхования экспортных кредитов, т.е. предусматривает страхование рисков неплатежа всех иностранных покупателей, которым экспортер предоставил отсрочку (рассрочку) оплаты и получил финансирование от факторинговой компании / банка под уступку прав требования по экспортным контрактам.

ЭКСПАР развивает два основных направления страхования экспортного факторинга:

- страхование экспортного факторинга для МСП – специальная программа, ориентированная на создание условий, способствующих развитию механизмов финансирования дебиторской задолженности экспортеров – субъектов МСП на условиях факторинга.

Программа предусматривает стандартные условия предоставления страховой защиты для факторинговых компаний / банков, осуществляющих факторинговое обслуживание экспортной деятельности субъектов МСП.

- страхование экспортного факторинга для крупных экспортеров

Индивидуальные решения в зависимости от особенностей экспортной деятельности клиента и условий финансирования в рамках договора факторинга.

ПРОГРАММА СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА ДЛЯ МСП

В ходе проработки программы поддержки экспортно ориентированных МСП Агентством был проведен ряд встреч с представителями Ассоциации факторинговых компаний и собрана информация об объемах экспортного факторинга для МСП. В результате было выявлено, что [в текущих условиях экспортный факторинг является одним из работающих на практике и готовых к распространению инструментов финансирования дебиторской задолженности для МСП, осуществляющих продажи на зарубежных рынках.](#)

Одним из сдерживающих факторов развития экспортного факторинга для МСП является регресс к экспортеру в случае неплатежа со стороны иностранного контрагента (дебитора). Такие условия неудобны как для факторинговой компании (которая устанавливает лимит финансирования исходя из финансового положения самого экспортера), так и для экспортера (так как в случае неплатежа иностранного контрагента он несет убытки). Это ограничивает экспортные возможности МСП при использовании факторинга.

Наличие страховой защиты Агентства может позволить банкам и факторинговым компаниям предоставлять МСП финансирование без регресса к экспортеру. В этой связи в качестве одного из направлений по поддержке экспортно ориентированных МСП Агентством было выбрано страхование экспортного факторинга.

СХЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРАХОВОЙ ЗАЩИТЫ



Фактор	Банк / специализированная факторинговая компания
Экспортер	субъект малого и среднего предпринимательства (в определении Федерального Закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ)
Иностраный контрагент	компания из стран СНГ, включая Украину, стран бывшего СССР, а также Южной Осетии и Абхазии
Условия финансирования	однофакторный безрегрессный факторинг (реализуемый в том числе через поручительство фактора за иностранного контрагента)

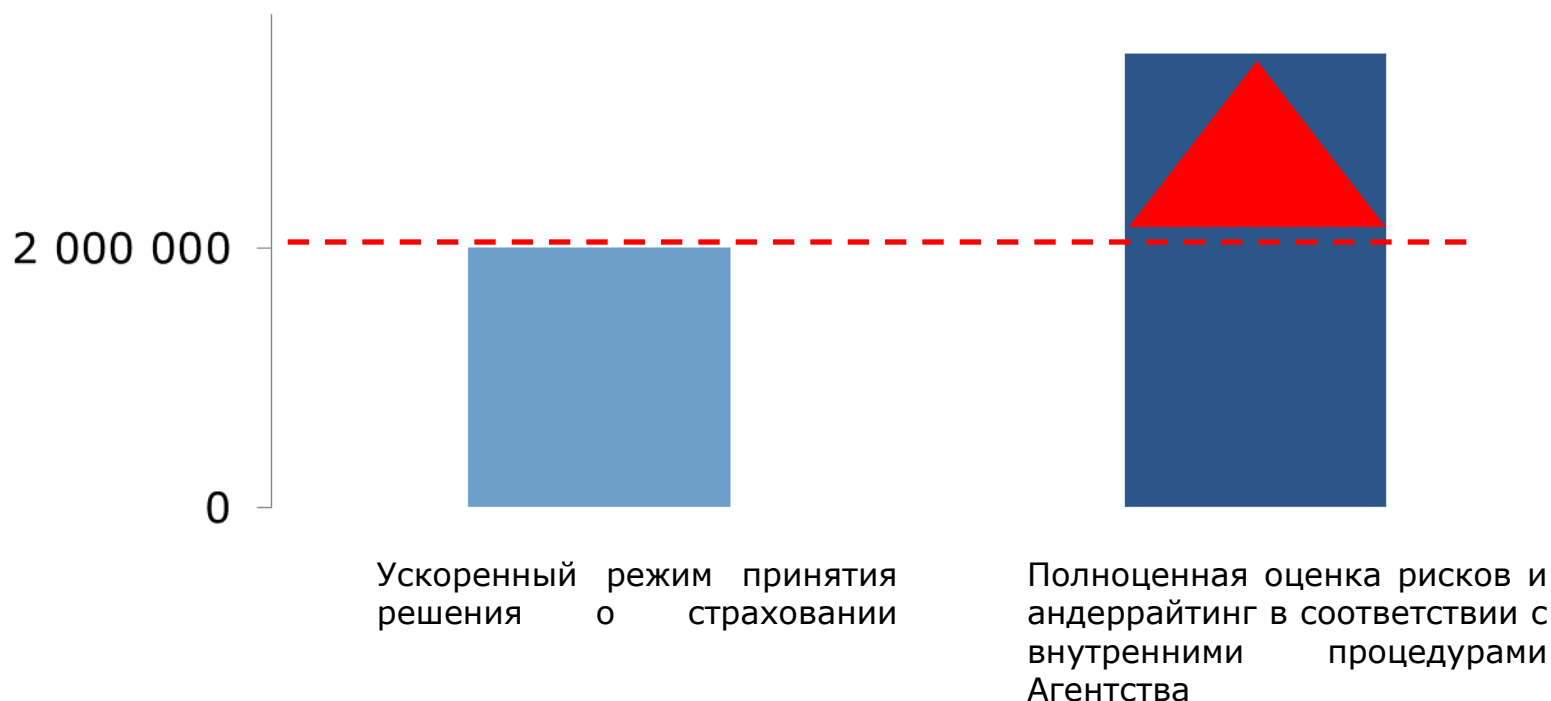
УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ СТРАХОВАНИЯ

- в целях реализации программы Агентство зафиксировало максимальный лимит ответственности по рискам, которые могут быть приняты на страхование по экспортному факторингу для МСП, т.е. выделяется отдельная страховая емкость в рамках совокупного лимита ответственности ЭКСАР;
- в целях реализации программы разработаны специальные упрощенные процедуры андеррайтинга рисков для кредитных лимитов на иностранных покупателей;
- в целях реализации программы установлен единый страховой тариф - 0,5% от суммы профинансированной страхователем (факторинговой компанией / банком) дебиторской задолженности по иностранным контрагентам, включенным в страховое покрытие по договору страхования.

АНДЕРРАЙТИНГ: общий подход

Специальная процедура включения в страховое покрытие новых иностранных контрагентов МСП в зависимости от размера лимита финансирования

Лимит финансирования по иностранному контрагенту, руб.



АНДЕРРАЙТИНГ: описание процедур

Для целей оптимизации процесса включения в страховое покрытие новых иностранных контрагентов, по которым страхователи планируют предоставить экспортеру-МСП финансирование применяется двухуровневая модель андеррайтинга:

- для лимита финансирования (кредитного лимита) по одному иностранному контрагенту в сумме не более 2 млн. руб. (с учетом кумуляции по разным экспортерам) решение о возможности страхования принимается Агентством в ускоренном режиме на основании запроса страхователя при условии соответствия иностранного контрагента согласованным сторонами критериям с учетом представленной фактором краткой информации по иностранному контрагенту.
- для лимита финансирования (кредитного лимита) по одному иностранному контрагенту в сумме более 2 млн. руб. (с учетом кумуляции по разным экспортерам) решение о возможности страхования принимается Агентством на основании запроса страхователя по результатам полноценной оценки рисков и андеррайтинга в соответствии с внутренними процедурами Агентства.

Страхователи (участники программы) разрабатывают стандартные тарифы по экспортному факторингу со страховым покрытием Агентства.

В целях обеспечения конкурентного предложения по экспортному факторингу для МСП в рамках программы в качестве ориентира для определения итогового тарифа были приняты стоимость факторинга в случае двухфакторных сделок и ставки комиссии импорт-факторов за гарантирование риска.

Агентство применяет единый страховой тариф в рамках данной программы - 0,5% от суммы профинансированной страхователем дебиторской задолженности по иностранным контрагентам, включенным в страховое покрытие по договору страхования.

При этом Агентство готово применять скидку к базовому тарифу в размере 10% в случае предоставления экспортером копии финансовой отчетности иностранного контрагента за последний отчетный период.

УСЛОВИЯ И ПАРАМЕТРЫ ПРОГРАММЫ СТРАХОВАНИЯ

Период действия программы	1 год
Страхователи	Банк или специализированная факторинговая компания
Страховые риски	риск неплатежа иностранного контрагента экспортера-МСП (в связи с реализацией предпринимательских и (или) политических рисков)
Максимальная экспозиция (страховая емкость) в рамках программы	1 млрд. руб. (с учетом целевого объема поддержанного экспорта за год в размере 3 млрд. руб.) для каждого из Страхователей
Общие условия страхования	<ul style="list-style-type: none">- территория покрытия: страны СНГ, включая Украину, и страны бывшего СССР, а также Южная Осетия и Абхазия;- максимальный кредитный период: 120 дней;- период ожидания: 90 дней;- застрахованная доля: 90%;- минимальная депозитная страховая премия: 1 000 руб.;- ежемесячное декларирование профинансированной дебиторской задолженности (включая информацию о текущей и просроченной задолженности на конец месяца).
Стоимость	Страхователи (участники программы) разрабатывают стандартные тарифы по экспортному факторингу со страховым покрытием Агентства.

ОЖИДАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Основным ожиданием от реализации пилотной программы по страхованию экспортного факторинга является создание предложения со стороны факторинговых компаний и банков (участников программы) по экспортному факторингу для МСП на безрегрессной основе по фиксированным ставкам за финансирование и факторинговое обслуживание.

Появление такого предложения обеспечит доступ субъектов МСП к современному механизму финансирования экспортной деятельности, что создаст возможности для увеличения объемов экспорта в условиях наличия защиты от рисков, связанных с неисполнением обязательств иностранным контрагентом.

Потребность в страховании экспортного факторинга для крупных компаний в большинстве случаев обусловлена следующими причинами:

➤ мотивация экспортера: деконсолидация баланса

Крупные экспортеры используют безрегрессный факторинг в целях полного списания дебиторской с баланса компании путем передачи прав требования банку / факторинговой компании.

➤ мотивация банка / факторинговой компании:

- увеличение объема финансирования компании в случаях, когда максимальный лимит финансирования, установленный на клиента, уже не позволяет развивать сотрудничество (с учетом кредитного риска клиента)
- в некоторых странах отсутствует или не удовлетворяет потребности банка / факторинговой компании в защите от кредитных рисков предложение со стороны импорт-факторов (в рамках двухфакторной модели)

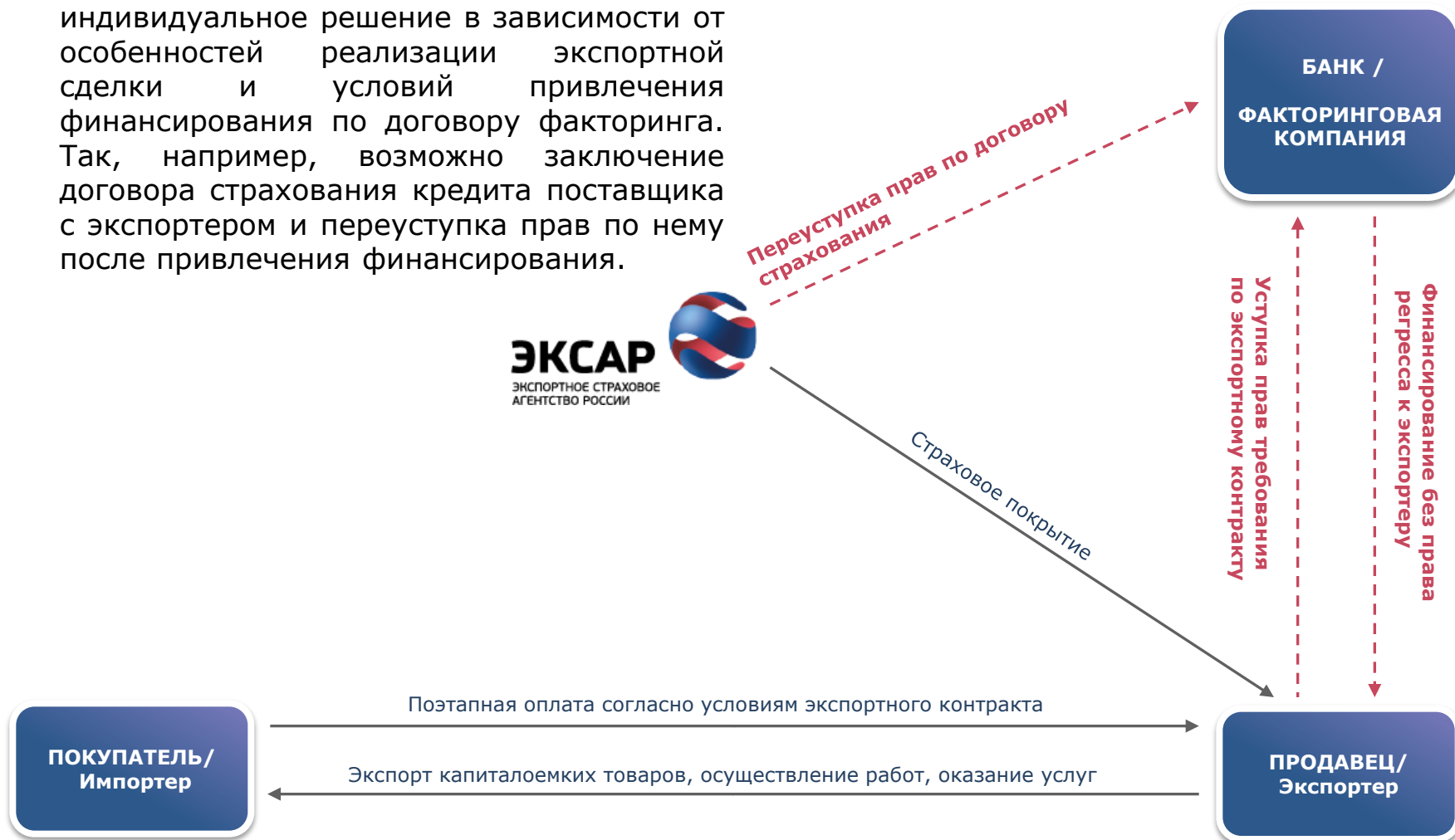
СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА: БАЗОВЫЙ ПОДХОД



ЭКСПАР обеспечивает защиту банков и факторинговых компаний, предоставляющих финансирование экспортерам на условиях безрегрессного факторинга, от риска неплатежа иностранных покупателей. Страхование распространяется на уступленные права требования экспортера, осуществляющего регулярные поставки однородных товаров на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) покупателям за рубежом.

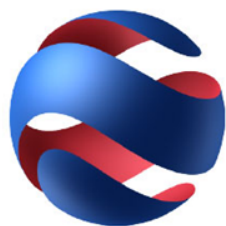
СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА: ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ

В отдельных случаях возможно индивидуальное решение в зависимости от особенностей реализации экспортной сделки и условий привлечения финансирования по договору факторинга. Так, например, возможно заключение договора страхования кредита поставщика с экспортером и переуступка прав по нему после привлечения финансирования.



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**

ЭКСАР
ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО РОССИИ



Тел. +7 (495) 783 11 88
Факс: +7 (495) 783 11 22
info@exiar.ru
www.exiar.ru